

07 de outubro de 2023

Secti - Equipe Seedes -Referência: EDITAL DE PREGÃO ELETRÔNICO Nº 90004/2024

Resposta ao recurso interposto pelo INSTITUTO PARA O DESENVOLVIMENTO DE EMPRESAS DE BASE TECNOLÓGICA LTDA – IEBT:

Considerando os questionamentos apresentados durante a licitação EDITAL DE PREGÃO ELETRÔNICO Nº 90004/2024 pela empresa INSTITUTO PARA O DESENVOLVIMENTO DE EMPRESAS DE BASE TECNOLÓGICA LTDA – IEBT, que questiona a exequibilidade da proposta da empresa NEO NEGOCIOS INOVADORES com o argumento de que o valor estimado para custeio da equipe designada é insuficiente e que a mesma usou de má fé na comparação do valor de sua proposta com a segunda colocada, reiteramos a manifestação anterior de exequibilidade e adicionamos os seguintes pontos que embasam nossa avaliação positiva:

- 1. Remuneração da equipe designada:** Os termos de contrato e prestação de serviço apresentados pela empresa que atestam o vínculo da equipe designada e a remuneração de cada membro da equipe não são o suficiente para inferir que esta remuneração passará a ser feita utilizando o valor contratado nesta licitação, isto é, estas remunerações podem ser feitas utilizando outra fonte de recurso.
- 2. Experiência Prévia e Contratos Semelhantes:** A empresa apresentou contratos anteriores com objetos similares, onde executou projetos de aceleração em condições financeiras até inferiores às oferecidas neste certame. Esse histórico robusto evidencia que a contratada possui experiência consolidada e capacidade de entrega dentro das especificações exigidas no edital.

ATESTADO	VALOR
Atestado de Capacidade Técnica /INOVA AMAZÔNIA (Pré-aceleração de 50 startups e aceleração de 30 startups)	R\$362.724,00
Atestado de Capacidade Técnica /STARTUP NORDESTE PB (Pré-aceleração de 200 startups e aceleração de 100 startups)	R\$481.800,00

- a.
- b. Incluindo a minuta de contrato com os valores praticados e o atestado do cliente afirmando que a execução do contrato foi satisfatória.
- c. Além disso, as atividades e carga horária apresentadas no ateste e contrato são equivalentes ou superiores às estimadas pela equipe técnica.

3. **Planilha de Custos:** A documentação entregue inclui uma planilha de custos, demonstrando uma alocação adequada e realista dos recursos previstos para a execução do projeto. Esse planejamento, alinhado com o desconto ofertado, reflete que a empresa possui clareza quanto aos insumos necessários para atingir os resultados esperados.

Estrutura de custos do projeto			
Item	Descrição	Valor total estimado	Percentual
Equipe		R\$ 311.450,00	55,82%
Coordenação	Coordenação do projeto	R\$ 90.000,00	
Equipe de aceleração	Alocação de agentes de aceleração e mentores	R\$ 201.200,00	
Squad de Marketing	Rateio de estrutura compartilhada já existente na Neo Ventures	R\$ 20.250,00	
Materiais e ferramentas	Rateio de despesas com licenças; utilização de software proprietário SOLV	R\$ 18.900,00	3,39%
Serviços de terceiros		R\$ 79.800,00	14,30%
Passagem e hospedagens	Provisionamento de recursos para deslocamento da equipe Neo Ventures	R\$ 28.800,00	
Eventos	Realização dos eventos previstos	R\$ 51.000,00	
Margem	Margem + BDI	R\$ 55.570,44	9,96%
Impostos		R\$ 92.279,56	16,54%
TOTAL		R\$ 558.000,00	100,00%

- a. A planilha de custos é sintética e reflete uma abordagem e estratégia para a entrega das atividades.
- b. A administração, com base no Estudo Técnico Preliminar e no TR avaliou as atividades com a seguinte estimativa de custos:

Item	Quantidade no Seedes	Valor por item/hora estimativa	Valor total Item/Hora
Plano de trabalho detalhado	2	R\$ 20.000,00	R\$ 40.000,00
Pré-aceleração online	1	R\$ 10.000,00	R\$ 10.000,00
Vídeo de apresentação do programa	1	R\$ 3.000,00	R\$ 3.000,00
Vídeo de encerramento do programa	1	R\$ 15.000,00	R\$ 15.000,00
Vídeo de encerramento do programa (perspectiva parceiros)	1	R\$ 5.000,00	R\$ 5.000,00
Conteúdos de comunicação	56	R\$ 300,00	R\$ 16.800,00
Newsletter ou email mkt ou wpp marketing	36	R\$ 200,00	R\$ 7.200,00
Plano de nivelamento das startups	1	R\$ 10.000,00	R\$ 10.000,00
Evento de lançamento	1	R\$ 40.000,00	R\$ 40.000,00
Atividade de mentoria (hora)	270	R\$ 225,00	R\$ 60.750,00
Palestra	1	R\$ 10.000,00	R\$ 10.000,00
Relatório analítico de	10	R\$ 500,00	R\$ 5.000,00

desempenho			
Treinamentos/capacitações	5	R\$ 1.500,00	R\$ 7.500,00
Encontro entre parceiros e startup (por startup)	3	R\$ 2.000,00	R\$ 6.000,00
Consultoria (horas)	80	R\$ 400,00	R\$ 32.000,00
Oficinas ou palestras abertas	6	R\$ 2.000,00	R\$ 12.000,00
Demoday	1	R\$ 35.000,00	R\$ 35.000,00
Workshop	2	R\$ 1.000,00	R\$ 2.000,00
Evento graduação final	1	R\$ 40.000,00	R\$ 40.000,00
Relatório final	1	R\$ 1.000,00	R\$ 1.000,00
		Total	R\$ 358.250,00

c. É necessário compreender que a abordagem de construção dos gastos não é única e o certame não foi publicado solicitando precificação individualizada de itens, foi contratado como um serviço de preço global, sendo a planilha uma **REFERÊNCIA** para a diligência de avaliação dos custos. A equipe técnica entendeu que os serviços listados podem em boa parte ser executados por equipe da própria entidade contratada ou fornecedores com competência. Destacamos que a equipe pode dedicar o Tempo Total e executar atividades de mentoria e consultoria, ou parcial e trazer mentores e consultores do mercado para as atividades.

4. **Portfólio e Relacionamentos:** A extensa rede de relacionamentos e o portfólio de entregas bem-sucedidas apresentados conferem credibilidade à empresa e minimizam os riscos de inadimplência ou de não execução dos serviços contratados. O relacionamento da empresa com ecossistemas de inovação e stakeholders relevantes reforça nossa confiança na sua habilidade em cumprir os prazos e objetivos do programa SEEDS.

a. Histórico apresentado:

Nosso histórico



+21mil

startups avaliadas



+2.250

startups e PoCs aceleradas



+180

corporações atendidas



R\$205mi

captados



+5.550

desafios mapeados

b. Carteira de clientes declarada:

HUBS	ALGUNS CLIENTES								
									
									
									
									
									
									
									

5. **Risco Baixo de Não Execução:** Dado o portfólio robusto, os contratos anteriores e o detalhamento do plano de execução, consideramos o risco de não execução como baixo. A empresa apresenta todos os indicadores de que possui infraestrutura e expertise adequadas para a plena realização do objeto licitatório.

- a. Apresentação do programa de aceleração da INOVA AMAZÔNIA concomitante com o atestado do SEBRAE e Minuta de contrato, a descrição das startups e relato de aprendizado dos participantes apontam em favor da competência da proponente e do baixo risco

para a administração, considerando que a assinatura do contrato criará obrigações de entrega conforme a referência apontada.

Observação: Quanto a comparação dos valores da proposta apresentada pela empresa com a segunda colocada no processo licitatório, entendemos que não cabe à equipe técnica do programa inferir quanto a intencionalidade no ato comparativo, pois não se trata de um erro matemático proposital e sim a escolha pela apresentação de um cálculo matemático ao invés de outro.

MATHEUS OGGIONI LIMA BENINCÁ

Coordenador do Projeto Seedes

PAULO RODRIGO DE FREITAS HOLLANDA ROCHA

Coordenador do Projeto Seedes

Documento original assinado eletronicamente, conforme MP 2200-2/2001, art. 10, § 2º, por:

MATHEUS OGGIONI LIMA BENINCA
SUBSECRETARIO ESTADO
SUBPI - SECTI - GOVES
assinado em 08/10/2024 13:40:00 -03:00

PAULO RODRIGO DE FREITAS HOLLANDA DA ROCHA
GERENTE QCE-03
GECIT - SECTI - GOVES
assinado em 08/10/2024 12:08:02 -03:00



INFORMAÇÕES DO DOCUMENTO

Documento capturado em 08/10/2024 13:40:00 (HORÁRIO DE BRASÍLIA - UTC-3)
por KATARINA LIMA MEDEIROS (PESQUISADOR - GECIT - SECTI - GECIT - SECTI - GOVES)
Valor Legal: ORIGINAL | Natureza: DOCUMENTO NATO-DIGITAL

A disponibilidade do documento pode ser conferida pelo link: <https://e-docs.es.gov.br/d/2024-9MVMR0>